

### 天气干旱，黄河断流，怎么办？地处黄灌区的利津县南宋乡农民们组织起来，变黄灌为井灌，有偿开发地下水——

## 农民当上“水老板”

韩宁 张吉山 顾国岭

今年春，利津县南宋乡农家村佟景茂等三户农民眼看自己十几亩瓜菜、庄稼受旱情所困，急得团团转。后来，三个人合计：集资打一眼井，以解燃眉之急。于是，三人合伙筹资4300元在地头打了一眼33米深的机井。机井打出后水源充沛，解除了自己的旱情之后，仍剩有大量的水。这样，就有村民找到三户“井主人”请求“援助”。“三户水老板”盘算来盘算去，觉得井是自己掏钱打的，别人浇地不能白浇。最后，在村干部出面协调下，达成一致协议：三户“井主人”按当初打井时出资比例分为等额“老板”。这一“模式”的出现，使全乡农民入股打井充当“水老板”的积极性一下子高涨起来，掀起一股“打井热”。

一般打一眼深水井需投资5000元左右，可保证100亩耕地用水。农民一般五、六户自发结合为一组，实行“筹资入股，共同开挖，共同管理，按股分红”的办法。许多村集体看准这一趋势，也积极参与，采取村里拿一块儿、群众拿一块儿的办法，由农户联合开挖，然后按股分红。水，在这里已成了商品。南宋乡党委、政府对这一新生事物及时加以研究、引导和扶持。今年以来，乡里专门聘请测量队，对全乡的淡水资源进行了全面测量，绘制了准确的甜水水位图，公布于众；之后，又拨出20多万元，架设高压线路3700米，解决群众打井用电难问题；义务为困难户、户购进水泵47台，鼓励农民打井，全方位做好了后勤服务工作，甚至干脆把乡政府的6眼机井也采取拍卖、租赁、折股等形式交给农民管理。乡党委、政府还在河套李村搞了试点，投资5万多元帮助该村打了13眼深水井，划出蔬菜开发方，全面实行井灌。目前，蔬菜长势喜人，试点获得成功。

甘甜清澈的井水灌进农田，也“灌”进农民思想观念里，打井热潮一涌而起。目前，全乡已打深水井106眼、手压井4800眼，灌溉农田22000多亩、果园4200亩、菜地3655亩，5000多亩拱棚瓜菜基本未受旱情侵袭，全乡人畜用水充足，就连一向以缺水闻名的道岔村都借此安上了自来水。今年在旱魔肆虐的情况下，这里竟丝毫看不出旱情。

### 短评

## 让“商品水”流动起来

文生

持续干旱少雨和黄河枯水断流的现实状况不能不令地处黄河下游的我市人民深入思考：是望河兴叹消极等待？还是另辟新路主动出击？从今天这篇《农民当上“水老板”》的报道中，人们或许能够得到诸多启示。

紧依黄河的利津县南宋乡过去一直是典型的黄灌区，可面对黄河断流的实际，他们不等不靠，变黄灌为井灌，农民入股打井，大力开发地下水资源，把“商品水”引入市场，走出了一条新形势下抗旱新路。

利津县南宋乡让“商品水”流动起来的作法具有重要的现实意义。首先，长期以来，人们对水的商品属性缺乏足够的认识，以至于出现用水无度，浪费严重，水费拖欠等现象。南宋

等。企业负责人详细了解了市情、基础设施建设及有关鼓励、保护民营经济发展的各项优惠政策和措施，并兴致勃勃地参观考察了黄河其它地方是少有的。通过考察，东营良好的基础设施、宽松的投资环境和高效、便捷、优质的服务给他们留下了深刻印象。他们表示，回去后一定

## 市公路局迅速抢水毁全力保畅通

以保干线、保桥梁、保重点为原则，充分发挥人力和机械的优势，抢晴天、干雨天，昼夜奋战，力争使损失降到最低限度。目前，市公路局已投入劳力近千人，动用机械80台次，行道树全部扶正，路基填土14万立方米，处理路面积水翻浆8000多平方米。部分路段还在抢修之中，8月底前将全部修复完毕。（张振营）

## 落实责任 认真排查 集中整治 东营区创建全国安全文明油区活动向纵深发展

本报讯 8月21日，东营区又集中各乡镇办事处的11辆宣传车，深入地处油区的偏远村庄，对群众进行爱油田、自觉遵法守纪教育。

加强领导，落实责任。为使创建全国安全文明油区活动向纵深发展，6月份以来，东营区的区、乡、镇、村三级都成立了创建领导小组，主要领导任组长，设立了专门办公室，层层签订了创建责任书，出台了严格的奖惩措施。在农村，建立了党员干部包“联户”制度，规定每10户或20户为一联户，哪一户出了问题，追究责任人或被包户的责任。他们还实行农户责任田和油井设施双承包，重要油井、设施昼夜有人值班看守。

拉网清查，调查摸排。各乡镇、办事处都组织专门力量，由主要领导带队，对辖区内的“三小一点”和私拉乱拉油田水电气的情况，逐村、逐单位、逐管线、逐变压器进行了拉网式清理摸排，对各种隐患一一登记造册，基本摸清了油区的治安状况。根据调查摸排的情况，他们组织力量进行了集中整治，到目前为止，共出动干警和稽查队员1500人次，清理剪断私拉乱拉油田水电气线路420余条、气管线180条，没收落

### 创建全国安全文明油区

## 风雨中，红星在闪耀

### ——东营军分区组织营救遇险石油工人纪实

丁尚明

8月20日晚11时30分，已持续了14个小时的台风仍在狂吼，暴雨仍在倾泻。这时，东营军分区值班室响起一阵急促的电话铃声：“我是胜利石油管理局调度室，我局大王北地区有117名职工被海潮围困，情况万分危急。请你们协助向上级首长请示，速派飞机支援。”险情就是命令。因严重腹泻正在打吊瓶的军分区政委张以明，立即拔掉针头直奔值班室。他和参谋长朱霖、作训科长马建国一边研究抢救方案，向各军区武部部署抢险任务，一边向上级报告灾情，请求派飞机支援。待一切安排就绪，张政委又和副参谋长张福生分头带领机关干部，直奔百公里外的救灾现场。与此同时，河口区、垦利县等区武部领导也率领军分区、基干民兵赶赴抢险第一线。

刁刁渔港，是挑河的入海口，灾情异常严重。已带领民兵连续抢险六个小时，救出100多名渔民河口区武部部长连兴民，又接到新命令：速赴大王北，为飞机寻找着陆点。迎着狂风暴雨，穿过如墨的夜幕，连兴民冒着被海潮卷走的危险，趟着

没膝的海水，试探着，摸索着，费尽种种周折，终于为飞机选好了理想的着陆点。到21日凌晨，在军地双方的共同努力下，很快和被困人员取得了联系，除28人下落不明外，其他职工被解救或转移到安全地带。

很快，一架银色的军用直升机抵大王北上空。飞机降了又起，起了又降，在方圆数百里的范围内，经过无数次升降俯冲、仔细搜寻，28名失踪人员先后有了下落，张昌、韩吉峰等3名处在最危险境地的职工，也被迅速转移出来。

风停了，雨住了，怒啸的大海又归于往日的宁静。在抢险现场，胜利石油管理局的领导以及被救职工的心情却久久不能平静……

送往受灾村户。同时，组织动员全院干警捐款捐物，将1780元人民币、86件衣物送往灾区抗灾办公室。（李庆芳 周风平 吴建功）

※本版责任编辑 岳清峰※

## 立即行动起来 搞好抗灾救灾

河口区检察院干警帮助受灾村户生产自救

河口区检察院干警帮助受灾村户生产自救

## 垦利县找准路子加快发展

## 农业立县 工业强县 三产兴县

垦利讯 垦利县强化农业基础，调整产业结构，深化企业改革，大力发展民营经济，使“农业立县、工业强县、三产兴县”的总体发展步伐大大加快。

强化农业基础，调整产业结构。这个县按照“建设一座水库，开发一片荒地，富裕一方百姓”的指导思想，大力实施“千百十”蓄水工程，建设水库252座，蓄水能力达到1.36亿立方米。大旱之年，这些工程发挥了巨大效益，全县完成水稻插秧9万多亩。今年又新建和续建库容10万立方米以上的蓄水工程21项，已建成14座水库。在稳定粮棉的基础上，该县大力发展以莲藕、畜牧、水产为主导的特色农业。在干线公路两侧规划建设了500米宽的莲藕生产路域开发带，两个乡镇种植莲藕在4000亩以上。今年，该县种植莲藕3.5万亩。他们还大力实施“十村百户”畜牧工程，建成村级畜牧小区44个，发展畜牧专业村42个、畜牧专业户1004个。水产业实施“名、优、稀、特”效益工程，试养长毛对虾成功，平均亩产达到60多公斤；解决了革胡子越冬问题，亩创效益上万元；河蟹养殖面积达到7319亩，仅此一项，农民可增加纯收入3000多万元。

优化资本结构，膨胀重点企业。他们把石化总厂、化肥厂、万达集团、胜通集团等15个重点企业作为龙头，在资金投入、物资供应上给予优先，定期对其调度，确保他们重点发展，膨胀壮大。这15个骨干企业上半年完成工业产值54466.8万元，实现利税7652.6万元，分别占全县乡及乡以上工业产值和利税的76.55%和81.34%。他们围绕转换经营机制、改革、改组、改造三路并进。万达集团股票已上市，垦利石化总厂股份制改造正在进行之中，组建企业集团7家，兼并企业5家，对资不抵债、扭亏无望的6家企业成功地进行了破产，盘活了存量资产，优化了资本结构，增强了企业内部活力。

制定优惠政策，发展民营经济。这个县按照“先发展、后规范”的原则，实行了“五个不变”、“四个放宽”和“两个搞活”等优惠政策，鼓励机关干部和广大干部群众发展民营经济。他们实行了县六大班子领导包民营经济大户制度，21个民营大户都

有一名县领导为他们出谋划策，排忧解难；县纪委和监察局为5家规模大、效益好、贡献突出的民营大户挂上了“重点保护企业”的牌子。到目前，全县民营企业已达4420户，从业人员8513人，注册资金3221万元；民营企业达到90户，从业人员1023人，注册资金2438万元。（王振环 曹景华）



## 浪花里飞出欢乐的歌

### ——我市渔业发展综述

本报记者 徐教连



我们钟情广阔的海洋，因为这片诱人的蔚蓝色给予了我们丰厚的馈赠——当我们倾听着黄河入海的声音去审视全市渔业发展的历程，去品味耕海牧渔后的收获时，这种感觉真切地越来越强烈。

“黄河西来决昆仑，咆哮万里触龙门！”在大诗人李白的笔下，黄河像一条巨龙。百余年来，黄河在这里筑造海堤，使海岸线不断向渤海延伸，现已长达350公里，它使我市在“海上山东”建设中具备了两项“全省之最”：

——最大的浅海。10米浅海面积4800平方公里，占全省浅海面积的58.5%。

——最广阔的滩涂。全市潮间带滩涂面积180万亩，占全省滩涂面积的37.5%，其中近期内宜于发展水产养殖的超过30万亩。

建市以来，我市围绕这一得天独厚的资源优势，推动水产业取得了长足发展。尤其是自1992年以来，我市把发展水产业当作主导产业之一，围绕海水养殖资源优势的发挥，把握“海上山东”建设的大好机遇，在海水养殖业方面取得了显著的成绩。1996年，全市对虾养殖面积8万亩，总产量586吨，产值2375万元，利润466万元；养殖鲈鱼2万亩，总产量1730吨，产值3332万元，利润331万元。浅海贝类增殖面积达到35万亩，其他品种养殖也有了良好开端，其他混养也有较大面积的推广。海洋，这片蔚蓝色已向我们展示出无穷的魅力。

我市的海水养殖进程可以用“悲壮与激越”概括。1993年，由于全国范围内虾病暴发，我市的海水养殖业受到了严重的冲击。面对大海，人们由向往变成了恐惧。市委、市政府面对困境，建设“海上东营”的决心丝毫没有改变，努力加大投入，积极引导人们大胆探索，锐意进取。于是便有了对虾养殖从消沉到再度活跃的转变，便有了鲈鱼、河蟹与水蛤养殖的“星火燎原”，便有了我市“海上东营”建设的巨大成就和锦绣前程。

我市海水养殖历史很短，并且黄河三角洲地理位置特殊，加上以前我们对海水养殖这门学问研究不够，因此，在海水养殖上没有现成的路子可走。归根到底，要依靠广大人民群众生机勃勃的创造实践。可以说，经过近几年的努力探索，我市海水养殖业已找到了快速发展的成功路子。一是新开发养殖区走出了一条无病害、无风险、高效益的路子。近年来，凡利用新池搞对虾养殖的，都取得了可观的经济效益，基本上没有什么病害。市畜禽良种场、黄河农场和河口区新户乡的实践都证明了这一点。二是多病暴发老养殖区走出了一条多品种、名优特、立体轮茬养殖、高效益的路子。三是利用轻病区老虾池继续养殖对虾走出了一条以防为主、防治结合，低投入、低风险、高效益的路子。海阳县利用黄河农场2400亩虾池养殖对虾，河口区新户乡解秀春利用废旧虾池养对虾等等，都取得了成功。四是废旧虾池利用走出了推广鲈鱼养殖的路子。五是滩涂开发成为我市招商引资的重要手段。

回首我市的渔业发展历程，我们自然而然地便与土地联系起来，这是我市的一大特色。我市人均土地近10亩，但荒滩涝地占了三成以上。当人们无奈于广种薄收的尴尬时将视线凝聚在星罗棋布的坑塘上时，一个个坑塘变成了一个淡水鱼池，想想当年利津县的官庄，可见一斑。从1993年的6706吨到1996年的1.7万吨，可以看出我市淡水养殖产量每年都以较快的速度增长。

“上粮下渔”开发模式是一种融蓄水、淡水养殖与发展“双高一优”农业为一体的生态农业开发模式，它是我市在总结近年来荒

## 外地民营大户看好东营

他们中有山东鹏程集团有限公司总经理李传孝、山东福瑞达有限公司总经理吕洪秋、山东亿利达有限公司总经理李公峰、山东合力快餐有限公司经理温连秋

## 市检察院起诉处以“周记月结工作实录”抓管理促办案出成效

本报讯 市检察院起诉处结合市委政法委在全市政法系统开展的“学准则，正党风”百日竞赛活动，以“周记月结工作实录”为载体，加强对起诉工作的规范化管理，提高干警素质，促进严格执法，效果显著。

“周记月结工作实录”是一种干警周记、月总结的工作实绩台账，主要内容有政治学习情况、业务学习情况、办案情况、综合治理情况、调研宣传情况、个人评价、工作意见建议、处长评价等。目的在于以规范化、实效性的管理，提高干警的政治和业务素质，促进起诉工作再上新台阶。

“周记月结工作实录”结合起诉工作实际，方法切实可行，有利于沟通干警思想和激励竞争机制的形成，并促进了全员规范化管理。通过几个月的实施，取得了很大实效：办案期限平均缩短了七天，综合治理工作大大加强。这一做法也得到了省院的肯定，并向全省检察机关推广。（岳方顺）

## 油嫂“逛”大漠

齐志毅 姜忠厚

7月21日，济南——库勒勒航班的班机徐徐降落在库尔勒机场，塔里木胜利钻井公司迎来了一批特殊的客人——应邀来塔里木观光旅游的局级以上先进职工的家属代表一行十六人。邀请职工家属代表来塔里木观光旅游，这是塔里木胜利钻井公司入疆会战七年来的第一次。

在欢迎座谈会上，公司经理赵金洲向职工家属介绍了塔里木石油勘探的前景、公司的基本情况及各井队的分布和生产情况，介绍了会战七年来共打井81口，交井73口，钻井进尺达40多万米，创83项探区或全国的钻井新纪录等取得的成就，并指出这些都离不开油嫂们的支持。

七月的大漠，骄阳似火，地表温度高达73摄氏度，但丝毫没有减弱油嫂们“逛大漠”的兴致。她们穿戈壁、越塔河、走大漠、到井场，在横穿塔克拉玛干大沙漠的沙漠公路上，她们一路风尘仆仆，一路欢声笑语，一路兴致勃勃，没有丝毫的倦怠。当她们看到整洁的井场、一尘不染的设备和良好的安全防护设施时，禁不住地赞叹：“俺们放心了，放心了。”当她们看到整齐干净、设备齐全的封闭式野营房，看到职工在沙漠里每顿饭能吃到五、六个菜，主食四、五个品种时，油嫂们惊讶地说：“在这里能吃上这样新鲜的蔬菜，生活搞得这么好，真叫人难以相信。”

油嫂们还参观了新疆著名的旅游胜地博斯腾湖、铁门关、天山天池等，还游览了库尔勒市、乌鲁木齐市市容。油嫂们一行于29日带着满意和放心的心情，离疆返回了胜利油田。（崔唐宣）

## 广利边防工作站 夜间巡查力度大

本报讯 广利边防工作站的干警加大夜间巡查力度，确保一方平安。近一个多月来，他们破获偷盗、流氓案件3起，调解海上经济纠纷4起。（崔唐宣）



展示成就 喜迎盛会 迎十五大专题报道

# 巨大的付出

## ——全市水利开发纪实(实干篇)

本报记者 张松 段东升

膜袋,直到眼睛红肿睁不开了,才从抗洪一线撤下来。水库蓄水的那三天,他夜夜巡察到十二点以后才回家。盖建忠分管财务,分厘节约,就是总指挥到工地,也一样大锅菜招待。指挥部成立那会儿买了三条招待烟,到今天还剩了好几盒……采访这天,他带领我们围着周长14公里的水库走了很久。水库带动起的万亩稻田及更美好的前景,仿佛在盖建忠眼里熠熠闪光。

水,是农业综合开发的总抓手。有了水的保证,农业综合开发一浪高过一浪。这些年,我市每年秋冬都组织大规模的农田水利建设会战,变单纯的土地开发为修建一座水库,开发一片荒地,振兴一个产业,富裕一方百姓的综合推进式开发,这开发也成了财政、水利、林业、农机、农牧等部门的联合舞台,成了油地合作的新天地。会战之时,随处可见临时搭建的“窝棚村落”和夜间篝火闪烁升起的炊烟,遍布黄河南部的开发大军,上万、几十万人的工地,日夜轰鸣的大型机械,满坡的彩旗飘舞,这震撼人心的景象为秋冬的东营大凭添了许多亮丽的色彩。在这支会战大军里,有男有女,有老有少,有外出经商专门赶回来的,有祖孙三代齐上阵的,更有成千上万的农村基层党员干部,人民群众在注视着这些官微薪薄但又责任重大的“公家人”,他们的言行影响着任何人都不能替代的影响力。1995年10月27日,一位身先士卒的村支书倒在工地上,他叫陈吉文,是东营区牛庄镇魏家村的党支部书记。从10月18日农业开发的工地上起,他一天到晚马不停蹄,凡事都是一句话“看我!”测量、分工、检查、跟班作业,连续9天吃住住在工地,终因积劳成疾,突发心肌梗塞,匆匆地走完了自己短短的四十个春秋,倒在了他寄予满怀希望的工地上。

东营人,从决策者到普通百姓,对农业会战的认知和理解是独特的。实施黄河三角洲开发跨世纪工程,建设国家新的粮棉基

地,等等是不来的,必须脚踏实地、创造性地去干。勤劳创新的东营人把“荒地岂能荒人,苦熬不如苦干”的口号喊得震天响,把以水为主的农业综合开发搞得严丝合缝,格外扎实。

正是有了这种改天换地的精神,东营的农业开发终于走出了成功的路子,积累了丰富的经验。以大户承包为依托的规模经营与家庭农场经营机制进一步完善。目前,全市已有家庭农场和土地承包大户3000余个,承包100亩以上的种植大户500余个。农业开发首次了股份制。广饶县大码头乡农工商股份有限公司在全省首次把股份制引入农业综合开发,股利率达到22.36%,农业的投资效益大大提高了。我市进而探索试办了劳务储蓄、土地储蓄,使农业综合开发进一步明晰了产权关系,形成利益驱动下的多层次、多渠道、多形式的投入机制,形成以资产为纽带联结起来的农业市场主体,形成农业内部利益互相调节、补偿、自我积累、滚动发展的机制。尤为可喜的是,我们终于探索出了一条适合东营实际的荒碱地开发新路子,即“上粮下渔”的开发模式。利津县罗镇乡率先走出这条路子并获得成功,挖池塘蓄水,筑台田改碱,下可养“渔”种稻、藕,上可压碱种粮果,群众形象地将“上粮下渔”模式比喻为上有“摇钱树”,下有“聚宝盆”。这一模式也引起了省委、省政府的高度重视,誉之为“东营模式”。目前全市已发展到3.5万亩,到年底还可新增2.5万亩。这一模式很好地解决了黄河水资源短缺的矛盾,我市“上粮下渔”现有池塘水面10000亩,按水深2.5米计算,蓄水达1665万立方米,相当于修建100万立方米的库16座。如每年开发5万亩荒碱地,仅池塘蓄水一项,等于修建500万立方米的库5座,并且能够避免出现修建大型水库投资集中、技术难题多、管理难度大、占地矛盾突出的问题。这一模式的大规模开发使江南的鱼米之乡北移到了黄河三角洲。

或许昔日那“黄河之水天上来,奔流到海不复还”不再永远。但是,今天,在这巨龙之尾8000平方公里的土地上,星罗棋布的水库,纵横交错的沟渠,不正是黄河口人留住的永远的黄河、永远的希望吗?

东营区辛店镇茶坡村村民王炳义在大力发展养羊、养猪、养鱼、养虾等多种经营的同时,根据市场的需要,自1995年开始种植花卉,仅此一项,年收入达8万余元。(崔丽英 摄)



广饶县国税局根据全县纳税人特别是个体纳税户分布面广、税源分散、财务人员送达税务文书效率低的实际情况,在全县各基层分局推行了税务文书“邮寄送达”,将限期改正通知书、税务处理决定书等税务文书通过挂号信、特快专递等形式直接送达纳税人手中,既减少了税收经费支出,又提高了税务文书传递的可靠性、准确性和时效性,为做好税务稽查工作提供了真实有效的证据,收到了良好效果。如,7月份庄分局通过邮政部门发放税务文书300余份,送达率达100%,其中3日内时反馈户数达240户,为税收工作的高效运转创造了良好的条件。(赵长亮 李丰华)

### 广饶县国税局 税务文书“邮寄送达” 支出减少效率提高

东营人对水的认识是深刻而现实的,在水利开发上所做的努力也是超乎寻常的。因为,面对愈来愈严峻的现实,与其苦熬,莫如苦干一搏!由此,在黄河三角洲这片广袤的工地上,即开始了声势浩大、持续不断的引黄灌溉工程建设。

1956年兴建的著名的打渔张引黄灌溉工程,是当时黄河下游最大的引黄灌区。建市以来,市委、市政府决定在引水工程建设上实施“南下、北上”战略,大打治水之仗,4亿元的巨资投入,使引水工程得以改造和配套。麻湾、王庄两处大型引黄灌区,曹店、胜利等8处中型灌区,7处小型灌区,8座引黄涵洞,使引提黄河水能力达到485立方米/秒,年可引黄河水14亿立方米,能灌溉190万亩农田。

其实,这些枯燥的数字后面有一串串动人的故事,每座水库都是一座丰碑,每条干渠都是一行诗句,包含了多少人的心血,渗透了多少爱的付出,我们无法印证。东张水库是为改善垦利宁海乡、高盖镇、永安乡和垦利镇的水利条件而兴建的,被列入省平原水库建设计划。设计库容5000万立方米,投资1.5亿元,由于工程浩大,一期工程投资3000万元,完成库容2500万立方米。即便是这样,也是垦利历史上前所未有的。县里成立了专门的指挥部,全县劳力、机械齐上阵。他们还发扬油地共建的优良传统,从油田争取到500万元的支持。艰难的资金筹措结束后,水库进入了高速建设阶段,三个月内掘土方220万立方米,两个月完成了17座建筑物,又用两个月完成了路东干渠和沉沙池的建设。一期工程当年设计、当年施工、当年蓄水。1996年12月11日,东张水库提前充库,喜悦之极的人们可曾知道,宁海乡的两任党委书记曾跳入决口的堤坝口堵挡三九天的黄河水!我们忍不住还要提及县政协副主席盖建忠,作为水库指挥部主要领导成员之一,从1995年10月至今,近两年的时间,他没休过一个星期天,没安安稳稳过一个节假日,两个春节都是匆匆过完团团圆圆就住往工地赶。工程之初,搞过占赔偿,每次他都在七八八的草棚里、棉花地里一步步走着丈量,一趟就是二、三十里地,50多岁的人了,他硬撑着走了一趟又一趟,每天脚腕都肿得老高。工地上喝不上水,他自备军用水壶,来回捎带。去年夏天,他因劳累得了急性角

### 带动全局的示范基地

记利津县明集乡水产养殖公司  
利津县明集乡有一处由12个乡镇干部组建的水产养殖公司,二年来,他们通过刻苦钻研蟹类技术,不仅实现利税37.1万元,而且带动起全乡淡水养殖业的发展,其养殖公司已成为引导群众致富的示范基地。  
明集乡从1994年就开始养蟹,由于部分群众技术、管理等跟不上,造成效益低,部分毛蟹池出现抛荒,乡领导经过认真调查分析,感到并不是这一产业不行,而是缺乏一支能够引导群众科学养殖的技术队伍,1995年,乡党委毅然从乡镇干部中抽出12名年轻好学肯干的干部,组建乡水产养殖公司,将120亩水面,20个蟹池承包给他们,创办示范养殖场。对于新组建的养殖公司,除一名干部学过水产养殖外,绝大多数都是新手,为了尽快掌握技术,他们除从水产学校找来技术课本认真学习外,还专门到胜利油田水产养殖公司,学习养殖经验,并请江苏河蟹技术人员讲解河蟹养殖技术。工作中,他们对新职工进行了技术培训,制定了各养殖阶段的技术要求和标准,突出抓好清塘消毒、严格水质、栽种水草、防蟹逃、防敌害等技术环节,为了节省资金,他们先后到周围几十里方圆内的自然河湾内打捞各种水草,运回来栽种在蟹池内,同时还加强了饲养管理和病害防治,确保了示范养殖的高效益。  
为给当地养殖户闯出符合本地实际的养殖路子,他们先后进行扣蟹、鱼蟹混养和冬季塑料大棚繁育米蟹试验并获得成功。其中大棚养蟹很适合小规模家庭养殖,具有较高推广价值,他们放养的第三批蟹苗实现产值7万余元,纯收入达3.59万元,填补了黄河三角洲地区冬季塑料大棚繁育米蟹的空白,闯出了冬季蟹类养殖的新路子。乡水产养殖公司的成功,起到了很好的示范带头作用,1996年明集乡的鱼蟹池被群众抢包一空,那些曾对养蟹失去信心的群众也纷纷承包蟹池,全乡出现了养殖热。目前,该乡鱼蟹养殖前景看好,可望又是一个丰收年。(韩宁)

### 加快水产业发展 建设“海上东营”

近年来,广饶县肉类联合加工集团按照农业产业化要求组织生产,内抓企业管理,加大投入;外带生产基地,开拓市场,企业规模迅速膨胀,经济效益大幅度提高,在全市畜牧业生产中较好地发挥了龙头带动作用。目前,企业拥有固定资产3676万元,职工736名。1996年,实现产值5826万元,利税216万元。1994年以来,连续3年被县委、县政府授予“十强企业”称号,1996年被市委、市政府确定为全市畜牧生产龙头企业,今年又被省计委确定为全省50家畜牧生产龙头企业之一。今年1-7月份,实现产值5800万元,利税236万元。

一、横向联合建集团,壮大龙头企业实力  
广饶县肉类联合加工集团属花官乡镇企业,由肉联厂及畜禽良种厂组建而成。集团组建之前,由于鸡苗孵化、肉鸡养殖、饲料供应、成鸡加工各环节没有统一的组织管理,缺少合理的利益分配机制,造成了各个环节的利益之争,无序的恶性竞争致使肉鸡价格不稳,基地规模不定,原料供应没有保障,影响了生产的正常进行,严重制约着企业的发展。同时,国际市场对商品鸡的质量要求越来越高。要进一步开拓国际市场,必须从肉鸡的孵化、养殖入手,严格肉鸡的用料和用药,确保成品鸡的质量。因此,加工与孵化、养殖各环节各自为战的状况已越来越不适应市场经济发展的要求。要使企业进一步更快更好地发展,必须把各环节有机结合起来,形成一个统一的整体。针对这一形势,1996年肉联厂和畜禽良种厂两企业联合组建了肉类联合加工集团,集团下设种鸡场、孵化场、商品鸡养殖场、包装材料厂、饲料厂、肉联厂等6个分厂(场),形成了集鸡苗孵化、饲料供应、肉鸡饲养、加工、销售、出口于一体的生产格局,成为一个多层次、生产系列化的企业集团。在集团内部,集团总公司对下属分厂(场)实行一个财务,统一管理。各分厂在总公司的领导下,拥有一定的独立经营权。每年年初,总公司将年度任务分解到各分厂(场),并签订责任书,年终统一考核奖惩。集团的组建不仅实现了生产要素的优化组合和资源的合理配置,壮大了企业实力,而且通过一体化管理,减少了孵化、饲料、养殖、加工等各环节之间不必要的竞争,保护了养殖户的积极性,提高了成品鸡质量,促进了养殖基地的壮大,为企业的健康发展奠定了坚实基础。

二、加大投入扩规模,增强龙头带动能力  
没有规模,就没有效益;没有规模,就没有抗击市场风浪的实力。多年来,肉类联合加工集团立足市场需求,多方

# 内抓企业管理 外带生产基地

## ——关于广饶县肉类联合加工集团加快发展“舞龙头”的调查报告

市委办公室、广饶县委办公室联合调查组

筹措资金,不断加大企业投入,使企业规模逐年扩大。1995年,投资800万元建设500吨冷库一座,增上符合商检标准的加工车间、国内一流的肉鸡宰杀流水线及出栏100万只的养鸡场,使冷藏能力由原来的500吨增加到1000吨,年加工能力由4000吨增加到10000吨。畜禽良种场也投资600万元进行了扩建,父母代种鸡饲养量由原来的1.3万套增加到5万套,年产肉鸡500万只,成为鲁北最大的畜禽良种场。1996年10月,肉类联合加工集团又在全面考察市场的基础上,投资1200万元,新建符合出口标准的1000万只肉鸡屠宰流水线及1000吨冷藏车间,企业加工能力再扩大一倍。目前,该项目已基本完工,将于10月1日投入使用。预计项目投产后,加工肉鸡能力可达1500万只,冷藏能力可达2000吨,年创产值1.9亿元,利税1100万元,集团规模将进入全省前列。连续的大规模投入不仅使企业获得了理想的经济效益,增强了企业抵御市场风浪的能力,而且极大地带动和促进了本县及周边县区养鸡业进一步向规模化方向发展,创造了巨大的社会效益。1996年,花官乡肉鸡饲养量达到500万只,仅此一项,人均增收800元。

三、强化管理拓市场,提高企业运行质量  
规范的企业管是企业在市场竞争中致胜的关键。他们在抓好企业基建、扩大生产规模的同时,不放松经营管理。近年来,肉类联合加工集团结合开展管理效益年活动,从建立健全各项规章制度入手,在加强现场管理的同时,突出了人本管理、成本管理、质量管理及营销管理四大方面。一是注重人本管理。厂级领导以身作则,自觉做到上下班不用公车接送,不接受下属的礼品,不用公款搞私人招待。对中层干部实行聘任制,定期考核,动态管理,以工作实绩的大小决定其升降去留。在管理上实行权力下放,中层干部对所辖职工有奖惩权和辞退权。同时,如果所属职工出现失误,实行责任连带,使中层干部有职、有责、有责。在严格管理的同时,坚持“艰苦创业、治厂育人”的

本 燕  
版 编  
编 编  
辑 艳

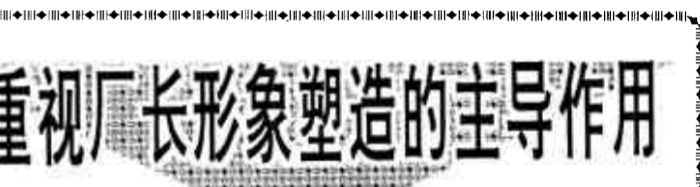
### 城区路灯实现规范化管理

广饶县市政设施管理处,共担负着路灯变压器26台,路灯1855盏的管理维护任务,其中辛河路梅花灯80盏,灯箱广告82个,维修难度大,管理难度大,为保障城区正常照明,他们制定了相应的管理办法,建立了路灯档案,将各街道路灯的型号、盏数、功率

中望公司举办装修软件展示会  
本报讯 为推动电脑设计在东营装饰界的应用,提高装饰设计水平,广州中望装饰公司有限公司与东营吉祥电器有限公司合作于8月17日在东营举行了为期3天的装修软件展示会,做为中望装修软件在全国巡展的一部分。该软件是国内首家支持AUTOCAD-R14平台的软件,大量采用中文提示,装饰的平面、立面、天花、施工图和效果图可一气呵成。该软件具有多层组合、剖面自动标注,智能曲面建模,室内外墙面造型等功能,使其更具装饰特色。(本报记者)

姜振邦在全市农村“双基三化”建设现场会上要求  
切实抓好农村民主法制建设  
本报讯(记者 李建风)8月24日,全市农村基层基础工作民主化、法制化、规范化建设现场会在东营区召开。市委常委、政法委书记姜振邦在讲话中指出,要切实加强领导,强化措施,切实抓好农村民主法制建设。  
在现场参观了辛店、东赵两个居委会和红卫村的“双基三化”建设情况,并听取了东营区和辛店镇及两个居委会的典型发言后,姜振邦指出,东营区以“三个一”基础工作为载体,以职能部门前段的工作为基础,率先探索和实现“双基三化”工作民主化、法制化、规范化建设的新路子,取得了成功经验,在全市很有推广价值。  
姜振邦指出,当前农村中存在的种种问题和矛盾从根本上说主要是民主法制建设不够造成的,依法治村是新形势下农村经济和社会发展的客观要求,也是实现农村民主管理的重要保障。各级各部门要自觉把“双基三化”建设摆在重要位置,纳入总体规划和任期目标,与经济工作同步部署、同检查、同落实,逐步把管理经济和社会事务纳入民主化、法制化、规范化建设的轨道。  
姜振邦要求,一要突出重点,把握好基层民主法制建设的五个重要环节,即民主选举、村务公开、民主监督、依法规范、开展创建。二要坚持以民主与法制原则,努力实现农村管理规范化,注重“双基三化”的合法性、群众性、实效性。三要以“双基三化”建设为突破口,全面推进综治工作,保持农村持续稳定。  
姜振邦强调,要正确处理人民内部矛盾,及时妥善地解决群众关心的“热点”问题,各地要以后进村和受灾地区为重点,对有可能引发群体性事件的不稳定因素进行一次全面彻底的排查。尤其是针对农民负担过重,干群矛盾紧张等“热点”问题,去巩固完善村(居)自治章程,强化思想教育,把矛盾解决在基层、解决在内部、解决在萌芽状态,集中精力抓好抗灾自救,抓好改革开放和两个文明建设的协调发展。  
市人大常委会副主任李献军、副市长张秀香参加了会议。

要重视厂长形象塑造的主导作用  
重视厂长(经理)的形象塑造工作,并发挥其在企业生产经营和职工形象塑造中的主导作用,是当前企业改革和建设企业精神文明建设的重点环节和方面。  
——德为本。思想、道德、作风建设是厂长(经理)形象的根本,也是优化企业小环境的根本。较高的思想修养、道德素质和严格的工作生活作风,使他们带领广大职工搞好企业经营管95%以上,是企业作为市场经济的对方体之一,厂长的地位和作用是十分关键的。他们手中掌握着令人羡慕的区、美化城区、保障社会、保障人权、财权、物权,是许多人瞩目的焦点人物,因而他们面临着比其他人更多、更大的诱惑。抵御这些诱惑,制度约束是重要的,但最重要的还是靠自身的思想、道德素质,这是第一道防线,也是最重要的一道防线。在企业树立良好的社会风气和营造良好的社会小环境,厂长(经理)的形象具有明显的带动、示范和约束作用。  
——能为重。业务能力和领导水平是企业领导人形象的重中之重,并将成为引导职工提高技术、业务素质的榜样。确立权威,不仅要要求他们在“德”上是榜样,而且要有较高的业务能力和领导水平。一是在专业技术上是内行。企业经营决策,是一种筹划决策、组织指挥协调、业务水平、人际交往等综合能力的反映,这就要求他们应当既是通才又是专才。二要有灵活的应变能力。在市场经济的条件下,企



业领导人必须善于审时度势,根据变化了的情况作出相应的决策。抢抓机遇不仅需要意识,更需要能力。三必须具有较强的改革创新精神。改革创新是市场经济条件下,企业保持活力的关键。当然,改革创新必须是建立在科学的方法和较高的专业知识基础之上的,盲目蛮干,有勇无谋,只会导致失败。较强的业务能力和领导水平,不仅是企业发展的重要条件,同时也是激发职工努力提高自己的工作水平,有利于在职工中形成比、学、赶、帮、超的氛围。  
——勤为先。敬业精神是企业领导人做好工作的先决条件,也是培养职工主人翁意识、增强企业凝聚力的关键。一个好的厂长(经理),首先必须有强烈的事业心和敬业精神。这种事业心和敬业精神,表现为企业的扩展欲望,表现为技术、规模、质量、服务以及员工素质等全方位的进步与提高。由此,厂长(经理)的敬业精神,就会成为教育广大职工爱岗敬业、爱厂如家的“活教材”,就会激发职工的向心力与凝聚力。可见,厂长(经理)要想树立职工的主人翁意识,让职工以厂为家,首先自己必须做出榜样。  
(作者系广饶县供销社)

### 工作研究

市、自治区,还远销中东、西欧等14个国家和地区,并成为鲁北地区第一家对日出口的食品加工企业。今年1—7月份,加工出口产品443吨,比去年全年增长1倍以上,占全部产量的1/10强。  
四、优化服务带基地,促进一体化发展  
龙头企业上联市场,下联基地。只有稳定的基地,才有充足的货源,才能保证企业的顺利发展。在企业发展过程中,他们深深体会到了企业同基地的紧密联系,在抓好企业生产经营的同时,不放松抓基地建设,两眼盯着市场,双手拉着千家万户。从保护基地和农户的双方利益出发,在企业与农户之间建立起了较稳定的契约关系,实现了利益分享,风险共担,互惠互利,共同发展。1994年以来,他们先后推行了“三保一扶持”、“四定四服务”等优惠政策。“三保一扶持”,即收购毛鸡实行最低保护价,供应雏鸡实行限价保护,为农民提供贷款担保,对遭受风险的困难户以预付定金的方式予以扶持。1996年10月,为进一步促进基地发展,集团公司在“三保一扶持”的基础上,优化服务内容,确定专职服务人员6名,制定并落实了“四定四服务”政策。“四定”,即鸡苗实行合同价定价销售,饲料、药品实行定价供应,毛鸡实行定价收购。鸡苗、饲料、药品、毛鸡在每年初由企业根据市场预测,确定合同价格,一年一定,一般不受市场波动影响,特殊情况只在5%的范围内浮动。“四服务”,即按计划,对养殖户实行鸡苗送雏上门服务,饲料、药品供应上门服务,防疫人员定期上门防疫、治病服务,毛鸡上门收购服务。今年1—7月份,企业按照合同已拿出60万元资金,补偿农户由于市场波动造成的损失,极大地保护了养殖户的利益。自“四定四服务”推行以来,已按照合同向养殖户销售鸡苗165万只,占鸡苗生产总量的30%,饲料3000吨,药品30万元,上门服务2400人次,收购毛鸡3795吨。“四定四服务”进一步规范了双方的经济行为,实现了责任权利的统。集团与养殖户之间不再是单纯的经济往来关系,已成为一个统一的经济共同体,养殖基地成为肉类加工集团的生产车间,集团成为养殖户的加工厂和代销商,形成了市场牵龙头、龙头带基地、基地连农户,产加销一条龙、贸工农一体化的产业化格局。目前,仅花官乡就发展养鸡户12个,村办养鸡场5个,建立批量饲养10000只以上的肉鸡饲养小区21个,全乡养鸡户达到2400多户,其中80%以上养上了“合同鸡”。

年仅35岁的康新立认为自己是一个普通的医生，是一个务实的人。他的同事和领导却认为，他是一个称职的医生、正直的人，是一个为了事业不畏艰难、勇于开拓、竭尽全力的人。

### 心中唯有事业高

康新立1981年12月于菏泽医学专科学校毕业配来油田，开始被分到胜利油田卫校担任外科教师，1982年调到胜利石油管理局胜利医院，做了外科医师。从那时起，他立志做一个合格的医生、称职的医生。他决心尽快提高和丰富自己，向实践要知识，向勤奋要技术，他给自己规定，每天除吃饭和睡觉外，其余时间一律用于学习外语和钻研业务。由于当时住集体宿舍，早起晚睡影响别人休息，后来干脆自己搬进一个闲置不用的木板房住了二年，终于在1986年7月，他考取了兰州医学院著名泌尿外科专家刘国栋教授的研究生。

1989年7月他带着导师的教诲、自己的激情，又回到了胜利医院。康新立是学泌尿外科专业的，当时胜利医院的泌尿外科工作几乎是一片空白，病员比较少，医生是有力无处使。但俗话说“酒香不怕巷子深”，他想只要做到两点，病人就会逐渐多起来的。一是对病人要极端的热情，二是技术上要精益求精。工作中他总是把病人当做老师，他理解他们，尊重他们，感谢他们。热情周到的服务于他们，从不怕脏和累。

工作性质决定，泌尿外科医生要常年跟尿打交道，每天双手不知沾染多少次病人的尿液。特别是做膀胱镜检查时，尿液溅到衣服上、脸上、甚至是嘴里的时候时有发生。开始不习惯，但时间久了再觉得尿

脏了。有一次做输尿管镜取石，尿溅了一身，湿了工作服后浸在西服上，呈现出大片斑点状尿痕。病人和家属见此情景很是过意不去，其实他对此早已习惯了。病人家属还是硬要送他一套西服，他谢绝并打趣地说，泌尿外科医生都特别喜欢尿。

每次开展一项新技术，他就加班加点筹备好几天，经常是早去晚归，甚至有家不归。开展第一例肾上腺嗜铬细胞瘤切除术时，由于这类病手术危险性大，术前术后管理复杂，他竟几天吃住在病房。有的病人觉得奇怪，问他怎么天天值夜班，他只是敷衍一笑了之。有言道“凡努力的地方必留下痕迹”，他把研究生学到的知识逐步大胆地、创造性地应用于临床，开展了许多新的项目和技术，开拓了胜利医院泌尿外科工作的新局面。1992年泌尿外科诊疗技术就已达到东营地区的领先水平，腔道泌尿外科技术达到了省内先进水平。

“为人正、行医善、工作勤、业务精”这是他的准则，也是他领导的泌尿外科的全体医护人员的工作准则，在他的带领下，几年来挽救和治愈了许多危重和疑难病人，并先后取得两项科研成果，并分别获得局级科技进步二、三等奖，在国内外杂志上发表高质量的论文六篇。作为医生的他赢得了病人的赞同，他的行为取得了同事和领导的信任。他多次被评为管理局科技先锋，双文明个人，1996年被评为管理局优秀共产党员，青年优秀拔尖人才。

### 改变工作方法 树立群众观念 李鹤乡实行计划生育村级自治

实行计划生育村级自治办法，是李鹤乡乡生办在实践中探索出的一条新路子。近年来，随着全乡经济的迅速发展，人们的思想观念有了很大转变，他们把更多的精力投入到生产、生活中去。乡生办抓住这一时机，转变过去那种以“计划控制，行政干预”为主的计生工作方法，树立群众观念、服务观念、保护群众合法权益观念和综合治理观念。去年九月份，首先在经济基础好，群众觉悟高，领导班子积极性大的西大、董家两村进行了自治村工作试点。

在建立自治村的工作中，乡生办狠抓了强化服务设施配套建设，在保证人口学校，服务室专室专用的基础上，每个自治村出资3000元，为服务室配备了查体床、器械橱、手术器械、药具橱等一系列服务设施。同时，选拔、培训了计生专职干部，实行定期专人、专项培训，持证上岗。还建立健全了计生管理制度，积极开展宣传、教育、孕、产、育系列化服务工作。开展自治工作的村按时为全村已婚育龄妇女进行计划正常、女扎查体，及时为育龄妇女提供避孕孕育措施及“三优咨询”，已为有生育能力的妇女查体756人次，并为查出有各种妇科疾病病的38名妇女进行了及时治疗，受到了育龄妇女的普遍欢迎。

拓致富路”、“养殖业架起连心桥”等“少生快富”的经验，展示了三结合工作的开展给人们的物质生活和精神生活带来的新变化，并推出了将三结合工作引向深入的新举措。

### 大王镇举办计划生育“三结合”成果展

近日，大王镇计生办举办了计划生育三结合成果展。成果展以照片为主体，配以准确的数字和适当的文字说明，介绍了1992年以来大王镇计生协会组织开展的各项活动，总结了“领导重视是强大动力”、“种植业

现代企业的竞争是科技的竞争，靠科技来创造市场，靠科技领先来引导市场，已成为市场竞争的必然。海尔冰箱坚持认为市场的竞争是国际化的竞争，在此观念指导下，海尔冰箱推出了超节能电冰箱，如海尔BCD—268电冰箱，其节能指标比国家A级标准节能50%以上，比欧洲A级指标节能20%以上，比美国能耗指标节能18%以上，具有20公斤的大冷冻力，解决了无氟+节能+大冷冻力三合一的国际难题，不仅国内第一，而且国际领先，给全世界消费者带来了经济和实惠。

我不是海尔洗衣机的用户，却得到了海尔热忱的帮助，感人至深。几年前我从海外买回一台高级洗衣机，去年甩干时有隆隆声，不敢再用，在上海求遍了能打听到的维修单位，不是无备件，就是说“只管本厂生产的”。有人劝我扔掉，我并非没有能力另购一台，但扔掉这个庞然大物到路边不太“惊世骇俗”了吗？折腾了一年，我最后打算求助海尔——虽然不抱希望。

通过海尔在上海分销点的热情帮助介绍，我找到了海尔上海服务中心，诉说了这个“不情之请”。我主动声明：一、这不是海尔的“份内”事。二、我按规定付维修费。接待的同志对我说：“到了这里，你就到家了！”以后的事情充分证明了这句话。服务中心的迟主任同志，不到20岁的淳朴小伙子，接待了我。经约定后，两次晚上到我家帮助维修，饭也没顾上吃，礼貌而婉转地拒绝我们那怕是再简单的招待，饿着肚子劳累到深夜，叫我们受这“额外之惠”的人心疼而又难为情，我甚至对他

说：“我不是海尔的用户，你不必受海尔规矩的约束！”他说：“你是我服务的对象，我就要守海尔的规矩！两次帮忙，自始至终，是那么热情有礼，更不必说“毫无怨言”了。最后，我的洗衣机又转了起来，小还不敢收费，说因为损坏的部件是我自己解决的。我一年的心病就这样医好了。可是，这却引发了我许多感想：

(一)感谢海尔，感谢海尔这么好的职工队伍。海尔的成就，举世瞩目。不过，有骄人成绩的集团，在中国也还有其它。有这样好的职工队伍，就太

近年来，由于国有资产管理上存在漏洞，以单位名义集体私分国有资产的现象较为普遍。一些单位打着发放奖金、分红的幌子，违反规定给职工发钱发物；而有些国有企业的领导甚至在不亏损的情况下以各种名目“提高职工的福利待遇”，私分国家财产，慷国家之慨而谋取职工对自己的信任，出现了企业亏损而职工富得流油的怪现象；当然也有的是在发给职工发不出工资的情况下，才想到私分国有资产的。在集体私分国有资产中，无论是单位领导还是一般职工，可能认为这是“为公不法法”，存有“法不责众”的思想，而修订后的刑法则明确地回击了这种观念。

在集体私分犯罪中，还有一种不容忽视的现象，就是司法机关、行政执法机关违反国家规定，将执法中罚没所得财物以单位名义集体私分给个人。罚没款物包括罚金、罚款、没收的违法所得和非法财物的拍卖款项、罪犯用于犯罪的财物及犯罪所得的财物等，这些可以说是一种特殊形式的国有资产，必须上缴国库。国有财产是支撑社会主义市场经济大厦的中流砥柱，因此修订后的刑法第三百九十六条规定：“国家机关、国有公司、企业、事业单位、人民团体，违反国家规定，以单位名义将国有资产集体私分给个人，数额较大的，对其直接负责的主管人员和其他直接责任人员，处3年以上有期徒刑或者拘役，并处或者单处罚金；数额巨大的，处3年以上7年以下有期徒刑，并处罚金。”司法机关、行政执法机关违反国家规定，将应当上缴国家的罚没财物，以单位名义集体私分给个人的，依照前款的规定处罚。

### 认真学习宣传新刑法

在我编辑找到服务中心过程中，我接触到的“海尔人”，甚至代理商，他们待人接物，包括接电话，热情如出一辙。服务中心的刘经理，对我这“额外负担”不但不歧视，而且热情接待，努力提供帮助。这样的职工队伍，不仅说明了海尔的成就，保证了海尔的胜利，还影响了海尔的用户，包括不是海尔用户的我！这种服务精神是超越时代的，即便五六十年代，也不过如此吧！发生在90年代，就极其难能可贵了。它告诉接触过海尔职工的人们：在商海大潮，真假难分的今天，“人间还有真情在”！不是个别的人，是庞大的海尔队伍。我们受惠的人，难道不应该以同样的精神去服务别人，报效社会吗？

(二)感谢海尔“以情取理”。按“理”说：“这机器不是我生产的，部件又不通用，爱莫能助”，是百分之一百合“理”的。可是海尔竟然把优质的服务拓展到非海尔用户，急人之急，这是同“情”，所以我说“以情取理”。对于那些属于自己“份内事”而还推诿的，其相去何其远矣！

不仅如此，服务中心的张小姐还给了我一句话：“今后如果还有什么问题请告知我们，一定尽力帮助！”现在有太多叫人无法也不敢轻信“承诺”，可是，海尔的承诺，我相信过千金。就这洋，一位不到二十岁的青岛小伙，一位最普通的海尔职工，如此真切具体而又自然地展现了青岛人的胸怀和海尔精神。海尔这样的无形资产，应该如何评估呢？

一个偶然的机会，使我有幸成为海尔的“用户”，让我终生难忘！

### 市场需 水平高 组合神 始终如意的意外 变幻无穷的神奇 海尔家庭中央空调唯一的自由组合变幻

——中国第一台代表着国际高科技水平的家庭中央空调系统在海尔隆重问世 近日，标志着我国空调生产技术达国际先进水平的中国第一台组合式无限变幻的家庭中央空调系统在海尔集团诞生，海尔家庭中央空调系统的设计并投入使用打破了我国空调器行业没有家庭中央空调的历史，为我国空调器的开发填补了一项新的空白，它的设计开发领导了新的世界潮流，也必将在全国形成新一轮空调消费热潮。

海尔家庭中央空调组合式一拖多系列空调是海尔空调器有限公司以市场需求为导向，不断向高科技尖端技术攀登，不断开发出适合各种层次不同消费者需要的空调器，海尔家庭中央空调组合式一拖多系列空调在我国中央调家庭使用上属于首创，它将世界上最尖端的高科技、最流行的室内设计融于其中，以一室外机拖动多个不同型号、不同系列的室内机同时工作。一般一拖多空调不仅组合方式不可变化，功率大小也只能固定配置，无法根据实际需求的变化而变化，海尔家庭中央空调组合式一拖多系列空调恰恰弥补了这一缺陷。

海尔家用中央空调系统可在室外机总功率一定的条件下进行多个室内机功率的自由配置，完全可适应各种房间大小的变化。海尔家庭中央空调最显著的优点是可以进行一台室外机和多台壁挂式、柜式、吊顶式空调的多种自由组合，尤其是海尔家庭中央空调首次实现了无限空调的搭配状态，它不仅可以单机开、单机系统开、单系统多机开、多系统多机开、多系统单机开……同时，不仅机型可任意变化，功率大小亦可随意匹配，这样无论你的家居布局如何，其中必有一款适应您的需要。

海尔家庭中央空调系统最大特点是可以满足世界各国不同习惯的人们生活起居的需要，不同居室、客厅、餐厅、会议厅等组合的需要，特别是你可以根据自己的意愿，自由搭配不同形状的空调器，使房间达到更理想的优美高雅组合。

### 海尔冰箱，高新技术创造出高质量的生活

现代企业的竞争是科技的竞争，靠科技来创造市场，靠科技领先来引导市场，已成为市场竞争的必然。海尔冰箱坚持认为市场的竞争是国际化的竞争，在此观念指导下，海尔冰箱推出了超节能电冰箱，如海尔BCD—268电冰箱，其节能指标比国家A级标准节能50%以上，比欧洲A级指标节能20%以上，比美国能耗指标节能18%以上，具有20公斤的大冷冻力，解决了无氟+节能+大冷冻力三合一的国际难题，不仅国内第一，而且国际领先，给全世界消费者带来了经济和实惠。

此外，海尔冰箱针对电压不稳及各地区温差较大，一直是困扰中国消费者电冰箱使用的老大难问题这一现状，结合消费者实际需要，研制开发出宽电压带、宽气候带冰箱，如海尔王子冰箱和海尔王子冰箱，不会因为电压的波动而危害压机或冰箱的正常制冷，也不会因为南北气温的差异而影响冰箱的停机和不停机，从根本上解决了这类问题，使消费者无后顾之忧。从而，也极大地调动了消费者对海尔冰箱的购买欲望，据内贸部统计，海尔冰箱市场份额已高达38.7%，位居同行第一。

科技是第一生产力，要想市场领先，就必须国际领先，海尔冰箱的成功就在于一是不断跟踪学习国际最先进的技术；二是不断研究中国国情，探索用高科技手段来有效满足中国消费者需求的最佳途径。这样的高新技术方能创造出高质量的生活，海尔冰箱走的就是这样一条路。

### 我不是海尔的用户

我不是海尔洗衣机的用户，却得到了海尔热忱的帮助，感人至深。几年前我从海外买回一台高级洗衣机，去年甩干时有隆隆声，不敢再用，在上海求遍了能打听到的维修单位，不是无备件，就是说“只管本厂生产的”。有人劝我扔掉，我并非没有能力另购一台，但扔掉这个庞然大物到路边不太“惊世骇俗”了吗？折腾了一年，我最后打算求助海尔——虽然不抱希望。

### 认真学习宣传新刑法

近年来，由于国有资产管理上存在漏洞，以单位名义集体私分国有资产的现象较为普遍。一些单位打着发放奖金、分红的幌子，违反规定给职工发钱发物；而有些国有企业的领导甚至在不亏损的情况下以各种名目“提高职工的福利待遇”，私分国家财产，慷国家之慨而谋取职工对自己的信任，出现了企业亏损而职工富得流油的怪现象；当然也有的是在发给职工发不出工资的情况下，才想到私分国有资产的。在集体私分国有资产中，无论是单位领导还是一般职工，可能认为这是“为公不法法”，存有“法不责众”的思想，而修订后的刑法则明确地回击了这种观念。

### 国旅金秋旅游专线

在庆祝东营市国际旅行社成立八周年之际，感谢各界的厚爱，特别推出金秋旅游专线：  
北京六日游 420元/人  
大连、旅顺五日 520元/人  
青岛三日游 258元/人  
烟台、蓬莱、威海五日 350元/人  
南京、无锡、苏州、杭州、上海十一日游 788元/人  
南京、黄山八日游 690元/人  
南京三日游 286元/人  
广州、深圳、珠海 4120元/人(双飞)  
代订全国各地机票(送票上门，免收任何服务费)  
代订：东营——大连机票 东营——海口火车(卧铺)票。  
联系电话：8332008 8339833 8339086  
传呼：126—2975378 826—27909

### 天广地告

今日广告 广告企业 电话：827278

### 买专业性出租鞋 找金马

金马再一推出世纪性新款新型出租溜冰鞋 808A，并推出以下系列新产品：双层真皮：808H，420元、808R，470元。重点部位保用4年及5年，获国家3项专利(仿冒必究)。厂址：厦门市长青路 邮政编码：361009 业务专线：(0592)5130615 5033740 5120453 诚征全省总经销或特约经销商

### 融汇世界科技 立足中国国情

### 长城轿车 好看又实用

承诺：  
河北省保定市长城汽车工业公司  
地址：保定市工农路115号 邮编：071001  
东营市机电设备总公司汽车销售四公司  
电话：0546—8224394

### 您再也不用为单位的电话费不好控制而烦恼了……

先行牌 (邮电部率先入网) 智能卡电话管理器 以最优的质量 最优惠的价格 让您管理好 电话费  
全国统一零售价：680元/台(诚征代理商)  
淄博先行电子集团有限公司东营分公司(兼维修中心)  
地址：东营区济南路262号东  
电话：8713762 8218545  
●东营利津供电公司 地址：商河路203号 电话：8222166 联系人：吕同贵  
●广饶青岛公平衡器 总公司经销处 地址：4644477 电话：8559635 联系人：韩谦祥  
●电话大世界 地址：4644477 电话：8559635 联系人：周玉山

### 日升锅炉 最新奉献

特别推出九七新款三种燃料(煤、油、汽)可互换使用的新型常压锅炉  
特点：  
★本锅炉对三种燃料(煤、油、汽)可互换使用，供暖面积从三百平方米至十五万平方米各种规格均有。  
★不用鼓风机、引风机，采用自然通风，即可除去风机带来的噪声污染，又达到了节电60%的目的。  
★清除烟尘于一体，采用箱式回流装置于炉内，达到国家环保部门旅游区烟尘排放标准，消除了机械通风风险造成的二次污染。  
★本锅炉不用增设软化水设备，采用高频电子处理和雨水射流除垢，提高锅炉使用寿命，降低投资成本3—5万元。  
★体积小，占地面积少，安装简便较同等低压力锅炉相比，土建安装费用节省50%以上。  
★操作简单，使用安全，永不爆炸，无需用。  
压力检测，操作人员只需经我公司培训两小时即可上岗，1吨以上的锅炉增设了活动炉排，大大减轻了司炉工的劳动强度。  
★能同时解决单体建筑物或生活小区集中供热、饮用开水、洗澡用水，三个水系统互不干扰，可单独或同时使用。  
★先进的远红外辐射炉排，对劣质煤及煤矸石有明显的助燃效果，煤炭燃烧率达95%以上，锅炉热效率提高5%。  
●日升锅炉能同时解决采暖、洗澡、饮用开水，更无噪声之忧的显著特点，最适合机关、学校、企事业单位及商住小区使用。  
“日升”燃油锅炉  
“日升”三用锅炉  
燃煤锅炉规格价目表  
名称 型号及发热量 炉价  
单位 MW 万大卡 T 元  
2.8 240 4 207500  
2.1 180 3 178600  
1.4 120 2 136850  
1.05 90 1.5 109300  
0.7 60 1 78260  
0.35 30 0.5 43650  
0.11 10 0.15 22590  
燃油锅炉规格价目表  
名称 型号及发热量 炉价  
单位 MW 万大卡 T 元  
2.8 240 4 207500  
2.1 180 3 178600  
1.4 120 2 108800  
1.05 90 1.5 89400  
0.7 60 1 59800  
0.58 50 0.8 55800  
0.46 40 0.67 49500  
0.35 30 0.5 32900  
0.23 20 0.33 25600  
0.11 10 0.16 14800  
0.06 5 0.08 8750  
安南意大利原委 燃油机租  
三用锅炉规格价目表  
名称 型号及发热量 炉价  
单位 MW 万大卡 T 元  
4.2 360 6 283500  
3.5 300 5 238200  
2.8 240 4 196100  
2.1 180 3 174600  
1.75 150 2.5 142600  
1.4 120 2 119800  
1.05 90 1.5 98300  
0.7 60 1 65800  
0.58 50 0.8 61380  
0.46 40 0.67 54500  
0.35 30 0.5 36300  
0.23 20 0.33 28200  
0.11 10 0.16 16300  
0.06 5 0.08 9620  
淄博日升锅炉制造有限公司 地址：淄博市张店区昌国路东首，乘86路车到日升站(泮水仇家对面) 电话：0533—2081451 2081230 传真：2081237



每天清晨和晚饭后，张希霄都要组织辅导学员练气功，从不叫苦叫累。



这两位老人都曾经有过独身的苦恼，在张希霄的热心撮合下，他（她）俩成了美满的一对。



听说有户邻居闹家庭纠纷，他冒着雨前去调解。

几年来义务为群众调气治病上千人次。

在今年我市评选出的十佳文明市民中，有一位年届70高龄的老军转干部，这就是原广饶县人大常委会委员张希霄。

张希霄1944年入伍，历任班长、作战参谋、飞行大队参谋长、后勤科长、空军场站副站长，1976年转业到地方。在部队期间，他曾5次立过功，《解放军报》、《人民空军报》先后报道过他的事迹。转业后，他不以16级干部自居，一直在县级中层任副职。他工作朴实，性格豁达。1990年离休后，他抱着发挥余热、为民造福的信念，积极兴办群众体育事业。他先后四次自费去石家庄等地学习气功，几年来举办各种类型的（气功）体育训练班30余期，培训学员上千人次，训练时间5000小时以上。他严格要求自己，有困难自己克服，不给组织和机关添麻烦。张希霄同志为人热情，经常帮助别人调解家庭纠纷，修修补补，甚至连年轻人的婚姻、独身老人的晚年幸福他都挂在心上，诚心诚意地为他们操心，为他们解难。1992年山东省体委、山东省体总授予他群众办体育先进个人称号，1993年获东营市老年体育先进工作者和东营市老年体育协会先进会员称号。



图为张希霄1969年1月25日受到毛主席接见后拍下的一张照片。

# 老兵新传

摄影·撰文·编辑 / 徐兆鹏



组织（气功）体育培训需用的录音机、磁带都是张希霄自己花钱买的。几年来，光录音机就坏了3台。



## 齐民思万里行



### 兑奖方案

- 一、奖项设置：
  1. 奖品：只设一种奖励，中奖者每名各奖励万事达牌齐民思自行车一辆，价值人民币320元。
  2. 中奖比例：特级齐民思中奖比例为三分之一，豪华齐民思中奖比例为五分之一（均按瓶计算）。
- 二、兑奖时间：兑奖时间不受限制，兑奖卡长期有效。
- 三、奖卡及设奖位置：中奖卡上有厂长近照、厂长亲笔签字和厂长指纹，盖有“寿光市公证处”钢印，开奖标记设在酒盒正面，沿开启线取下中间夹层纸，即露出中奖卡。
- 四、兑奖办法：获奖者须持完整的兑奖卡片，身份证或单位介绍信到总厂兑奖处，各驻外办事处及齐民思酒总经销处兑奖。此次有奖销售活动，由寿光市公证处公证，并派员参与整个操作过程，保证有奖销售公证合法。



山东寿光酿酒总厂

地址：山东寿光市经济技术开发区  
邮政编码：262700  
销售电话：0536—5101376  
传真：0536—5101584